

Partnerstwo WLAN dla integratorów niskich prądów

WLAN jako element komplementarny do Twoich instalacji niskich prądów.

Projektujemy i weryfikujemy sieci WLAN dla obiektów komercyjnych – jako wsparcie Twojego zespołu lub jako produkt, który możesz dodać do swojej oferty.

Dla kogo: integratorzy i projektanci teletechniki (okablowanie, CCTV, KD, SSWiN, BMS/automatyka, AV), realizujący inwestycje w biurach, magazynach, produkcji, retailu, hotelach i obiektach publicznych.

CO DOKŁADAMY DO TWOJEJ OFERTY? (MODUŁY USŁUGI)

1) Projektowanie WLAN (plan + dokumentacja)

- plan rozmieszczenia punktów dostępowych (AP) na rzutach obiektu
- założenia parametrów działania (pokrycie / pojemność / roaming – zgodnie z potrzebami)
- rekomendacje konfiguracji i wytyczne wdrożeniowe

2) Wdrożenie / modernizacja WLAN (opcjonalnie)

- uruchomienie lub poprawa istniejącej sieci WLAN w obiekcie
- konfiguracja i optymalizacja pod rzeczywiste warunki

3) Site Survey po instalacji (opcjonalnie, rekomendowane jako odbiór jakości)

- pomiary i raport potwierdzający parametry działania WLAN
- materiał „odbiorowy” dla klienta końcowego oraz argument przy rozliczeniu inwestycji

DWIE ŚCIEŻKI WARTOŚCI DLA PARTNERA

1) Uzupelnienie kompetencji (mniej ryzyka, mniej reklamacji)

Jeżeli realizujesz instalacje teletechniczne i chcesz mieć pewność, że WLAN „dowodzi” parametry:

- dostarczamy projekt WLAN i wytyczne, które domykają zakres Twojej inwestycji
- możesz oferować klientowi końcowemu profesjonalny komponent WLAN z raportem i pomiarami

Efekt: ograniczasz ryzyko problemów po wdrożeniu, skracasz serwis, wzmacniasz swoją odpowiedzialność projektową.

2) Nowy przychód (rozszerzenie Twojej oferty)

Jeżeli dotąd nie sprzedawałeś WLAN jako odrębnego elementu:

- dodajesz do kosztorysu pozycję „Projekt WLAN” oraz „Site Survey (odbior)”
- zwiększasz wartość oferty i atrakcyjność w przetargach/negocjacjach

Efekt: zyskujesz nową marżową usługę komplementarną do instalacji niskich prądów.

Partnerstwo WLAN dla integratorów niskich prądów

WLAN jako element komplementarny do Twoich instalacji niskich prądów.

Projektujemy i weryfikujemy sieci WLAN dla obiektów komercyjnych – jako wsparcie Twojego zespołu lub jako produkt, który możesz dodać do swojej oferty.

Dla kogo: integratorzy i projektanci teletechniki (okablowanie, CCTV, KD, SSWiN, BMS/automatyka, AV), realizujący inwestycje w biurach, magazynach, produkcji, retailu, hotelach i obiektach publicznych.

CO DOSTAJESZ W RAMACH PROJEKTU?

Dokumentacja projektowa WLAN (zakres dopasowany do obiektu i wymagań):

- plan WLAN na rzutach (lokalizacje AP)
- założenia pokrycia i wydajności dla kluczowych stref
- zalecenia konfiguracji i wytyczne wdrożeniowe (m.in. pasma/kanały/moc – w formie zaleceń)
- lista rekomendowanych urządzeń/parametrów (opcjonalnie)
- wskazanie ryzyk obiektowych (materiały, przeszkody, strefy trudne)

Raport z Site Survey (po instalacji, jeśli wchodzi w zakres):

- wyniki pomiarów i ocena jakości WLAN w strefach
- rekomendacje korekt (jeśli wymagane)
- materiał odbiorowy dla klienta końcowego

CHCESZ DODAĆ WLAN DO SWOICH PROJEKTÓW NISKICH PRĄDÓW? UMÓW ROZMOWĘ TECHNICZNĄ – DOBIERZEMY MODEL WSPÓŁPRACY I SPOSÓB WYCENY DO TWOICH INWESTYCJI.

WOJCIECH RAZMUS

MENEDŻER DS.

ROZWOJU BIZNESU

+48 736 669 980

WRAZMUS@ESVS.PL

JAK WYGLĄDA WSPÓŁPRACA (PROCES W 5 KROKACH)

1. Krótki brief: typ obiektu, liczba użytkowników/urządzeń, scenariusze (biuro, produkcja, goście, VoWiFi itd.)
2. Materiały od partnera: rzuty, informacje o przegrodach, plan aranżacji, ograniczenia montażowe
3. Projekt WLAN: plan + dokumentacja i zalecenia
4. Instalacja po stronie partnera (lub wspólnie – zależnie od modelu)
5. Site Survey i końcowe dostrojenie (opcjonalnie) + raport odbiorowy

MODELE PARTNERSKIE (WYBIERZ NAJWYGODNIEJSZY)

- Podwykonawstwo: Ty sprzedajesz całość, my dostarczamy projekt/raport jako Twoje zaplecze kompetencyjne
- White-label / co-branding: dokumentacja może być brandowana pod Ciebie lub wspólnie
- Referral: polecasz nas do WLAN, my realizujemy, a Ty utrzymujesz relację w teletechnice
- Wspólny presales: większe inwestycje, wspólne podejście do klienta i odpowiedzialności

Jasne zasady współpracy partnerskiej: przejrzysty zakres, odpowiedzialności i wsparcie techniczne na etapie oferty oraz realizacji.